発行№１３７号 無限の可能性を追求する青春金物店 日本一金物 発行月日 平成２０年４月２０日

2008年 まいどうさん No.137 日本一金物 会報 5月号

NIHONICHI TOPIX

皆さんお元気ですか？「暑さ寒さも彼岸まで」とよく言われますが、この「まいどぅさん」がお手元に届く頃は桜の花も満開でしょうね。

最近の傾向として、転職を希望する人が増加しているそうです。

せっかく、その会社で仕事を覚えてきたのに、他社への転職を考えながら務めている。その会社はどう思うでしょう。

一つの会社に、骨を埋める。という考えの人が少なくなると、ひとつの問題が生じてきます。

もう少しマシな処へと転職を、逃げ道と考えるからです。こういう人達は、苦しくなるたびに、その会社から逃げようとしますから、何時までたっても、仕事の覚えも遅く、また、成長の度合いも悪くなります。

安易な気持ちで転職するのは避け、苦しくても、安易に逃げ道を選択せず、自ら励まして、自己能力のアップに努力するべきではないでしょうか。

また、仕事を覚えてくるに従って、自信過剰になり、高慢さが出てきます。それでは自己能力のアップはもう望めなくなります。

能力のレベルアップには、頂上がありません。苦しいだけですが、その苦しみを耐え忍ぶことによって、いつか必ず、見事な大輪の花が咲くことでしょう。

（第二十一回）S奥さんは私の心を見抜き、温かい思い遣りと、励ましの言葉をかけ、心の傷を癒してくれた。そんな思いが、その後の私の励みになったのはいうまでもない。

昭和四十一年、中島町に待望の一棟二戸建ての片方の古家を購入改築し、階下は店と、茶の間と父母の部屋、二階は、三室とって、妹弟、そして私たちの部屋と、さやかだか店舗らしい店と居間を設け、一家が住み着いた。親父の喜びようはハンパではなかった。

特に仕事場の床下に石炭の貯蔵庫が大きかったのと、その石炭の出し入れが楽になったことで喜んだ。当時、冬の燃料は、まだ石炭だったので置場所に困った時だった。私は一家が、一緒に住めた。の方の喜びと、店が、というか仕事場が少し大きくなったのに喜びを感じていた。

風呂好きの親父に「風呂がなくて済まない」と言ったが、「これで大満足」といってくれて安心したものだった。

引越しと同時に米穀店は辞めた。店主に、永い間の勤めと、家を借りてたお礼を述べたが、ただ呆然と私の顔を見上げながら、小さく頷くだけだった。「頑張れや」の一言もなく、もちろん金銭の見返りもなかった。

三十九年委託で置き始めた電動工具が、いくらか広くなった店に二、三台陳列した。「おおー新店舗祝い」に、丸鋸買うからよう～「本当に小さい店だったが」「いい店だな、「電気かんな」買うどー」職人さんの気質にいまいた助けられました。」翌年には売り上げが倍増。販売に時間をとられ、目立てのする時間が少なくなり仕事は夜中の三時、四時まで続くことが多々あったのです。

一日中仕事が出来る。一日は二十四時間もある。でも、三十時間ほしい、なんて思った時代でもありました。二年もしないうちに、商品で手狭くなったが、運よく隣家が空き、売りに出た。すぐ購入し、その家を友人の村田建設さんに新築を頼んだ。その時も、店を広くすることより考えず、裏がすぐ風呂屋さんだからと、風呂を設置せずにいた。それが後に後悔することになる。

その頃から、新潟や三木の問屋さんが来るようになった。名刺見て親父が電話をした問屋さんも来店し強く買い入れを望んだが、親父も私も最初の問屋さんに義理を尽くし購入を拒んだ。知ってか知らずか、飯山嘉蔵商店では、よく親父を新潟に招待した。帰りには山形の兄の家によより、旅行などしたことのない親父の喜々とした顔を今でも思い浮かぶことがある。

（以下次号）

Hitachi Koki POWER TOOLS for PROFESSIONAL
㈱北海道日立 函館支店
函館市西桔梗町 858-5 TEL48-6411

makita
ヒーマンハードウエアの ㈱マキタ函館営業所
北斗市七重浜 7-3-12 TEL49-9273

RYOBI
リョービ販売㈱ 札幌営業所
札幌市豊平区平岸7-14 TEL812-3751

☆☆☆ 今月の新発売のお知らせ！ ☆☆☆

展示会で売れました

強力サイクロン振動で
脂肪を揺さブルッ！

超強力モーターのサイクロン振動で、
気になる部分を狙い撃ちでシェイプ。
毎日10分の使用で憧れのボディに！

通販より5000も安い
税込み¥8，800－

ゆらゆらゆっさ、脂肪がとれたぁ～

気になる部分を集中的にシェイプ！

注目度No1！

売って喜ばれました

通信販売より安くてゴメンなさい！ ¥8，800－

10分間の使用で燃えやすい体に！

☆…借金をして明日起きるより、今夜、食わずに寝よ…

アメリカの独立運動の指導者として活躍したフランクリンは、10歳のときから学校を辞めて父の仕事を手伝った。それだけにこの言葉は、他人に頼ることなく、自分の力で苦境を切り抜けた者の力強さが感じられる。
（1706～1790・アメリカの政治家・科学者）

◆商売には上には上がいた！

社長が販売部長を呼んで相談した。「夏ズボンが二〇〇本も売れ残ってしまった。何とか捌けないものかね？」

「それでは地方向けに発送しましょう」「季節はずれになったから、田舎でも売れないだろう」

「いやいや、梱包を上手くやるんです。十本ずつ一包みにして小売やに見本として送りつけるんです。請求書は八本分にしておきましょう。もっとも、値段は損をせぬよう、ちゃんと上乗せしてね。小売店じゃ、二本分間違って余計に送ってきたと思って、見本を買い取るでしょう。そこが付け目なんですよ」

社長はこのアイデアに感心して、早速ズボンと請求書の発送を手配させた。十日ばかり経って、社長は販売部長を呼びつけ、怒鳴りつけた。

「き、きみぃ。きみはくびだぁ。なんということをしてくれたんだ。客は誰も買ってくれるどころか、二本ねこばばして、八本だけ送り返してきたぞ」

金物総合卸商社
㈱キムラ函館営業所
函館市西桔梗町 589-44
TEL(0138)49-5331

新潟金物卸商社
㈱高儀 札幌営業所
札幌市白石区中央1条3丁目-3-35
TEL(011)832-0295

新潟金物卸商社
㈱ナルミヤ札幌支店
札幌市東区伏古1条3丁目-1-16
TEL(011)784-2244